

Come fare soldi online? L'equazione del valore

di Paolo Franzese



Come fare soldi online? La mia opinione oltre le false promesse, ne ho parlato anche precedentemente su questo mio blog, in questo articolo: [Come fare soldi velocemente: 7 suggerimenti efficaci](#). Noto che le persone sono stanche di queste false promesse, molti si imbattono in metodi che sembrano funzionare, ma solo per gli altri... I temi sono sempre gli stessi:

- Marketing di affiliazione;
- Dropshipping;
- TikTok Shop;
- Amazon KDP,...

Comunque tutti scoprono che poi non è così facile come si dice, e mentre in ogni istante siamo bombardati da video motivazionali, articoli che parlano di soldi facili, io vorrei sapere... Qual è la verità? Comunque oggi accadono cose assolutamente folli, si possono guadagnare tanti soldi in meno di un anno, c'è un mondo sorprendente on line, ne parlo anche ogni settimana qui:

Entrambi questi metodi funzionano, ma richiedono *dedizione e strategia*, non aspettarti una strada lineare, troverai ostacoli, ma ogni difficoltà superata ti darà nuove competenze e consapevolezza. Se il tuo obiettivo è creare un secondo reddito per supportare le tue spese, puoi gestire tutto da solo.

Se invece punti a costruire un business solido, devi pensare seriamente a delegare il lavoro, oggi vorrei analizzare e poi raccontarti il segreto dietro questa crescita finanziaria incredibile e mostrarti come puoi farlo anche tu.

Non è così facile

Comunque **non è così facile**, molti metodi per guadagnare online funzionano, ma ognuno ha una curva di apprendimento e richiede un certo impegno. Il problema non è se questi metodi portano risultati, ma piuttosto: vale davvero la pena investire tempo, denaro e sforzi in ciascuno di



essi? Alcuni percorsi possono richiedere mesi o addirittura anni prima di generare guadagni significativi. La vera domanda quindi è: quale metodo offre risultati reali senza un investimento sproporzionato?

Dopo un'attenta prima analisi, ci sono dei modelli di business online che hanno un buon potenziale, tra cui:

- **TikTok Shop:** Guadagnare con TikTok Shop è un'opportunità enorme per chiunque voglia monetizzare i propri contenuti o vendere prodotti direttamente sulla piattaforma ([qui](#) c'è una *community* che ti aiuterà). Dipende dal modello di business che scegli. Alcuni creator guadagnano migliaia di euro al mese solo con affiliazioni, mentre i brand possono fare 6-7 cifre se scalano bene con ads e live shopping.
- **Kindle Publishing:** Il Kindle Publishing consiste nel pubblicare libri sulla piattaforma **Amazon KDP** (Kindle Direct Publishing) e venderli. Puoi promuoverli attraverso annunci a pagamento (Amazon Ads, Facebook Ads, Instagram Ads) o con metodi gratuiti, come TikTok;
- **YouTube:** Costruire un pubblico e monetizzare, molti creator così fanno, con pochi video ben studiati sono riusciti a creare un pubblico fedele e generare guadagni significativi. Il segreto del successo su YouTube è realizzare video che le persone *cliccano e guardano fino alla fine*. Puoi gestire tutto da solo o delegare alcune parti del lavoro per scalare più velocemente.

Se vuoi configurare il tuo TikTok Shop o migliorare la tua strategia, possiamo analizzare il tuo caso e strutturare un piano personalizzato, oppure parti da qui:

TikTok Shop



Guida Completa per il Successo

Scopri come vendere di più su TikTok!



TikTok Shop



Un e-book di agine pratiche e semplici da seguire
Strategie vincenti per aumentare le vendite
Suggerimenti per collaborare con i creator giusti

Acquista

Come fare soldi online? Capire come aiutare i tuoi follower...

Creare valore

Tutto parte da un concetto fondamentale: *il valore percepito dal mercato*.

Devi creare valore, infatti durante un mio “[Seminario di Motivazione e Personal Branding](#)”, con una sala piena di partecipanti, mio figlio mi chiese quanto avessero pagato per essere lì.



Un momento del mio **Seminario di Motivazione e Personal Branding**

Io gli risposi: “Tanto”, la sua reazione fu incredula: “Ma sanno che stanno pagando così tanto?”, certo che lo sapevano! Non stavo “rubando” denaro, stavo offrendo un valore che per loro valeva più di quello che spendevano.

La **chiave del successo** è vendere non in base al proprio portafoglio, ma in base al valore percepito dal cliente. Se una persona spende un euro per ottenere 5 euro di ritorno, lo farà senza problemi. Questo concetto ha trasformato la mia attività, permettendomi di fare pagare anche 10 volte di più rispetto alla concorrenza senza perdere clienti.

Come fare soldi online? I quattro fattori fondamentali...

L'equazione del valore

Il segreto? L'**equazione del valore**, un modello fondamentale per comprendere *come aumentare l'attrattiva delle proprie offerte e migliorare le vendite*, che si basa su quattro fattori:

- **Risultato desiderato**: il sogno che il cliente vuole realizzare. Quanto è importante per una persona raggiungere il proprio obiettivo?
- **Probabilità percepita di successo**: quanto è probabile che il cliente ottenga il risultato. Se una persona crede che l'obiettivo sia difficile da raggiungere, sarà meno incline ad acquistare un prodotto o servizio.;
- **Tempo necessario**: più è veloce il risultato, più valore ha. Più tempo serve per raggiungere l'obiettivo, meno attraente sarà l'offerta;
- **Sforzo richiesto**: meno fatica e sacrifici, più alto il valore. Se ottenere un risultato implica grande impegno o rinunce, l'interesse cala drasticamente.

EQUAZIONE DEL VALORE



L'equazione del valore di Alex Hormozi

Applicando questa formula, si possono vendere *prodotti e servizi* a prezzi molto più alti di quelli della concorrenza, generando profitti enormi.

Come fare soldi online? Applichiamo l'equazione al mio seminario...

Applicazione dell'Equazione del Valore

Situazione attuale: Molti professionisti e imprenditori vogliono costruire un brand personale forte per distinguersi nel loro settore, attrarre più clienti e ottenere più opportunità. Tuttavia, spesso non sanno da dove iniziare, pensano che ci voglia troppo tempo e che sia un processo troppo complicato.

Ora rendiamo il mio seminario ancora più irresistibile con l'Equazione del Valore:

1?? **Risultato Desiderato** (Deve essere forte e attraente)



? Invece di dire: “Impara a fare Personal Branding per migliorare la tua immagine professionale.”

? Meglio dire: “In un solo giorno, scoprirai come posizionarti come un esperto nel tuo settore e attrarre clienti in modo automatico.”

? Qui enfatizziamo il risultato finale che le persone desiderano davvero: avere un brand personale che genera opportunità e vendite senza sforzo.

2?? **Probabilità di Successo Percepita** (Deve sembrare facile da ottenere)

Invece di dire:

? “Ti spiegherò le strategie di personal branding che funzionano.”

Meglio dire:

? “Ti guiderò passo dopo passo in un metodo testato che ha già trasformato decine di professionisti e imprenditori.”

? In questo modo, il partecipante percepisce che il successo è altamente probabile perché hai un metodo già validato.

3?? **Tempo Necessario** (Deve essere il più breve possibile)

Invece di dire:

? “Costruire un brand personale richiede mesi di lavoro.”

Meglio dire:

? “Con il mio metodo, in poche ore avrai già una strategia chiara e applicabile subito.”

? Se il tempo richiesto è troppo lungo, l’interesse cala. Quindi meglio offrire un risultato veloce e tangibile già durante il seminario.

4?? **Sforzo/Sacrificio Necessario** (Deve sembrare il più semplice possibile)

Invece di dire:

? “Dovrai lavorare molto sul tuo personal branding, produrre tanti contenuti e fare networking.”

Meglio dire:

? “Ti mostrerò un sistema che riduce al minimo il lavoro, così potrai creare il tuo brand senza stress e senza passare ore sui social.”

? Qui abbassiamo la percezione dello sforzo, facendo capire che è più semplice e veloce di quanto si pensi.

? **Versione Ottimizzata dell’Offerta del Seminario**

? “Vuoi costruire un personal brand potente senza perdere mesi di lavoro?” ?



? **In un solo giorno**, ti guiderò passo dopo passo per creare un'identità professionale che ti renderà riconoscibile e ti aiuterà ad attrarre clienti in automatico.

? **Metodo testato su decine di professionisti**: otterrai risultati con il minimo sforzo e senza bisogno di essere sempre online.

? **Zero perdite di tempo**: ti darò una strategia chiara e applicabile subito per iniziare a far crescere la tua visibilità fin da domani.

? **Posti limitati** – Entra nel seminario e inizia il tuo percorso di successo oggi stesso.

Perché questa versione funziona meglio?

- **Aumenta il valore percepito**: perché enfatizza i benefici concreti;
- **Rende il successo più probabile**: grazie al metodo testato;
- **Riduce il tempo percepito**: perché promette risultati subito;
- **Minimizza lo sforzo**: facendo sembrare il percorso più leggero e fattibile.

Se posizioni il tuo seminario in questo modo, diventa molto più attraente e facilita la decisione d'acquisto.

Come fare soldi online? Crea un sistema per incassare subito...

Ottimizzare le offerte

L'Equazione del Valore è uno strumento potentissimo che può trasformare il modo in cui fai business, se vuoi migliorare le tue vendite, lavora sulla percezione del valore e riduci il tempo e lo sforzo richiesti ai tuoi clienti.

? **Suggerimento**: Riduci il tempo necessario per ottenere un primo risultato, minimizza lo sforzo richiesto, offri un percorso chiaro e realistico per il successo.

? **Nota**: è più facile vendere un piccolo risultato immediato che promettere qualcosa di troppo lontano nel tempo. Lavorando sulla parte bassa dell'equazione, puoi rendere qualsiasi offerta più attraente e più facile da vendere.

Con questa equazione e con i giusti investimenti potrai, per ogni euro investito in pubblicità, generare un ritorno, inizia investendo in ads, otterrai altri euro, reinvesti e ho scala fino a ottenere i tuoi guadagni sperati.

Utilizza questo metodo:

- Utilizza i soldi dei clienti per finanziare nuovi clienti;
- Struttura offerte che generano profitti immediati;
- Riduci il ciclo di conversione del denaro, incassando il più velocemente possibile.

? Nota: Se hai un business che impiega mesi per generare profitti, sei in difficoltà. Se invece crei un sistema che ti permette di incassare subito, puoi scalare a velocità impressionante.

Come fare soldi online? Ecco la vera ricchezza...

Alchimia della ricchezza

Questo concetto è la base della crescita esponenziale: La vera ricchezza non si misura solo dai profitti, ma dal valore della tua azienda.

? Esempio: Se il tuo business genera 1.000€ al mese per cliente e se hai 10 clienti, il tuo fatturato annuo è di 120.000€. Se la tua azienda viene valutata a 10 volte il fatturato, il suo valore è di 1,2 milioni di euro.

Ma ecco il punto chiave: questa crescita è esentasse perché si tratta di valutazione patrimoniale, non di reddito imponibile.

La crescita del valore dell'azienda è **esentasse** perché non guadagni soldi liquidi, ma aumenta solo il valore dell'azienda. Finché non vendi l'azienda, non paghi tasse su questo aumento.

? Esempio: Se guadagni 100.000€ di stipendio, devi pagare le tasse subito, se la tua azienda cresce di 1 milione di euro di valore, non paghi nulla finché non la vendi. Quando decidi di vendere, paghi meno tasse rispetto a un normale stipendio, perché viene tassato come "plusvalenza" e non come reddito da lavoro.

In pratica, i ricchi diventano ancora più ricchi perché fanno crescere le loro aziende senza pagare tasse, poi vendono e pagano molto meno.

Qual è la differenza tra un business che fallisce e uno che domina? Due aziende vendono lo stesso prodotto:

- L'azienda A spende 100€ per acquisire un cliente, che genera solo 50€ di profitto. Sta perdendo soldi;
- L'azienda B spende 100€ per acquisire un cliente, ma genera 500€ immediatamente. Sta scalando velocemente.

Il trucco è costruire offerte che permettano di guadagnare di più, più velocemente.

Conclusione

Fare soldi online non è una strada semplice, ma con le strategie giuste e un approccio intelligente può diventare un'opportunità concreta:

- Non esistono guadagni facili, ma esistono metodi collaudati che funzionano per chi è disposto a investire tempo, strategia e dedizione;
- Il segreto sta nel creare valore: le persone pagano per soluzioni che risolvono problemi reali, non per promesse vuote;

- Un business solido non si basa sulla fortuna, ma su un sistema che genera guadagni in modo scalabile e prevedibile.

Se vuoi ottenere risultati reali, inizia con un metodo testato, investi nel tuo percorso e ottimizza la tua offerta per massimizzare il valore percepito. Vuoi portare il tuo business al livello successivo? Applica l'Equazione del Valore e crea un sistema che generi profitti in modo sostenibile. Il futuro è nelle tue mani. Agisci oggi!

Questa è la formula per diventare ricchi velocemente, senza bisogno di fortuna o magia. Vuoi mettere in pratica queste strategie? Inizia oggi e guarda i tuoi risultati decollare!

Da un articolo scritto da Paolo Franzese il 17 Marzo 2025