

Come guadagnare OnLine: 7 suggerimenti per principianti

di Paolo Franzese



Come guadagnare OnLine? Trovo continuamente un sacco di “cazzate” in giro, c’è molta disinformazione e ci sono molte persone che fanno sembrare questa cosa molto più semplice di quanto non lo sia in realtà, comunque il successo di ogni persona è unico.

Con questi miei suggerimenti non aspettarti di raggiungere livelli di guadagno stratosferici, ma puoi costruire un reddito significativo in modo etico e sostenibile.

Gratta e Vinci

Guadagnare da subito OnLine, è molto difficile, può essere come un “**gratta e vinci**”.

Nello stesso tempo puoi avviare un’attività OnLine e guadagnare anche decine di migliaia di euro entro la fine dell’anno. Non dovresti aspettarti di guadagnare centinaia di migliaia di euro nel tuo primo anno, ma potresti guadagnare più del tuo stipendio medio, lavorando tradizionalmente anche poche ore al giorno.

Inoltre, la bellezza di guadagnare online, è che puoi farlo da remoto, da casa tua.

Se tutto questo ti interessa e cerchi risorse utili che ti aiuteranno a ottenere un flusso di profitto sostenibile, posso aiutarti, inizia dalla mia newsletter:

La crescita richiede un impegno (soprattutto *finanziario*) costante, questa è una dinamica fondamentale che ogni imprenditore deve comprendere quando avvia una nuova attività.

Come guadagnare OnLine? Parti dal mio esempio...

Digital marketing

Io ad esempio ho un’attività basata sui servizi, anche nel campo del **digital marketing** e posso



offrirti una vasta gamma di servizi:

- [Creazione di funnel di marketing efficaci](#);
- [SEO o ottimizzazione per i motori di ricerca](#);
- [Social media](#);
- Gestione di campagne pubblicitarie su Google Ads, pay per click, Facebook online, Instagram, TikTok;
- [Email marketing](#);
- [Ottimizzazione del sito web](#);
- Produzione di contenuti brevi ma accattivanti per piattaforme come [TikTok](#) e [Reels](#);
- E tanto altro...

Ne parlo per bene qui:

- [Come fare digital marketing: guida per principianti](#);
- [Cosa fa un Digital Coach: i consigli per migliorarti in ciò che fai](#).

L'importante è che qualunque servizio tu offra, ci sono due aspetti fondamentali da tenere a mente: alto valore percepito per il cliente e la possibilità di creare una leva finanziaria.

Come guadagnare OnLine? Alcune idee da elaborare.

Settore dei servizi

Qualunque sia la tua professionalità puoi guadagnare un reddito significativo lavorando direttamente con i tuoi clienti, ma per raggiungere un reddito mensile molto più alto, è necessario espandere le tue operazioni.

Puoi tranquillamente fare *outsourcing*, praticamente l'*esternalizzazione dei servizi* (che letteralmente significa "approvvigionamento esterno"), ciò comporta l'assunzione di altri professionisti come te che lavorano sotto la tua supervisione.

Potresti collaborare con professionisti locali, paghi loro una quota e guadagni una percentuale delle loro entrate. Questo è un esempio di come puoi creare una leva finanziaria nel settore dei servizi.

? **Esempio:** Creazione di grafiche per il web, elementi essenziali per attirare l'attenzione degli utenti. Se sei in grado di offrire un servizio di alta qualità e conveniente, puoi attirare clienti da tutto il mondo. Puoi persino assumere persone altamente qualificate in paesi con costi della manodopera inferiori, pagandoli un salario competitivo ma ancora conveniente. Questa strategia ti consentirà di *scalare il tuo business* in modo significativo, poiché ciascun professionista che assumerai rappresenterà una nuova fonte di entrate.

Come guadagnare OnLine? Espandere gli investimenti o le operazioni.

La leva finanziaria

La **leva finanziaria** è un concetto finanziario che si riferisce all'uso di debito o altre forme di finanziamento per amplificare il rendimento o il ritorno sugli investimenti. In altre parole, la leva finanziaria è il processo di prendere in prestito denaro per investirlo in un'attività o in un investimento con l'obiettivo di ottenere un rendimento superiore a quello che sarebbe possibile ottenere solo con i propri fondi.

La leva finanziaria può essere un potente strumento per espandere gli investimenti o le operazioni, ma comporta anche rischi significativi. È importante usarla con cautela, fare una pianificazione finanziaria accurata e valutare attentamente il rapporto rischio/rendimento prima di prendere decisioni finanziarie che coinvolgono il debito e la leva finanziaria.

Puoi creare una *leva finanziaria* in tanti modi, tra cui:

- Espandere il tuo servizio per raggiungere un pubblico più ampio;
- Assumere personale per gestire una parte delle operazioni.

Facendo così guadagnerai una percentuale leggermente inferiore per ogni transazione, ma il volume di business che puoi generare alla fine ti porterà a guadagnare di più ogni mese.

Come guadagnare OnLine? Un buon trampolino di lancio.

Il fallimento

Ho costruito tantissimo sul fallimento, dai miei errori ho imparato tantissimo, il fallimento non è una strada inevitabile. Questa è purtroppo la realtà per molte altre aziende e molti miei [clienti](#). Abbiamo raggiunto risultati incredibili, ma è essenziale considerare che bisogna investire una considerevole somma di denaro iniziale (e sacrifici) per avviare per bene un'azienda.

? Nota: Un modello di business che ti consente di raggiungere migliaia di euro al mese è valido e può anche portarti a profitti mensili di centinaia di migliaia di euro, ma è improbabile che ti porterà a guadagni di cento milioni di euro.

Il primo passo è di beneficiare di un notevole vantaggio competitivo e di un "pubblico" consolidato. Questo è un passo nella giusta direzione, scegli il mezzo giusto per la fase in cui ti trovi nella tua carriera e, successivamente, cerca di estendere i tuoi obiettivi temporali.

È essenziale rendere chiaro che il successo è l'esito di una combinazione di elementi:

- Impegno straordinario;
- Duro lavoro costante;
- Tempismo giusto per avviare le imprese;
- Una buona dose di fortuna.

Ma il tuo percorso può essere diverso dagli altri.

Come guadagnare OnLine? Ci sono opportunità abbondanti.

Aspettative irrealistiche

Le opportunità sono tantissime ma attenzione alle **aspettative irrealistiche** alimentate dai social media. Nel 2000 guadagnare 2.000 euro al mese era un successo straordinario, ma, con la crescita del lavoro online, le persone possono sentirsi insoddisfatte anche se guadagnano 2.000 euro al mese invece di 10.000 euro, in questa tabella ecco le stime:

| Lavoro Online | Possibilità di Guadagno Mensile (in Euro) | Ore di Lavoro Medie |
|----------------------|---|-----------------------|
| Freelance Writing | €400 - €4,000 | 10-40 ore a settimana |
| Graphic Design | €800 - €4,000 | 15-40 ore a settimana |
| Web Development | €1,500 - €6,000+ | 20-50 ore a settimana |
| Social Media Manager | €600 - €2,500 | 15-30 ore a settimana |
| Content Creation | €400 - €2,500 | 10-30 ore a settimana |
| Online Tutoring | €400 - €2,500 | 10-30 ore a settimana |
| Virtual Assistant | €600 - €2,500 | 15-30 ore a settimana |
| E-commerce | Variabile | 20-60 ore a settimana |
| Affiliate Marketing | Variabile | 10-40 ore a settimana |
| Dropshipping | Variabile | 20-50 ore a settimana |

Le stime dei guadagni mensili per i lavori online in euro, insieme alle ore di lavoro medie necessarie per ciascun lavoro (tabella generata da ChatGPT).

Questi sono dati approssimativi e che i guadagni effettivi possono variare notevolmente, in ogni caso scegli un lavoro online che si adatti alle tue competenze e interessi e impegna il tempo necessario per avere successo.

Tutto inizia da un'esigenza, dal desiderio di migliorare una situazione, continua a sperimentare e impara. Investi per costruire il tuo successo, un traguardo straordinario, richiede dedizione e sforzi incessanti.

Internet è in costante evoluzione, quindi il tempo necessario per raggiungere i tuoi obiettivi può variare ed oggi, le opportunità sono più abbondanti che mai.

Se ti dedichi e scegli la strada giusta, potresti essere in grado di ottenere risultati sorprendenti in un periodo più breve. Sii paziente, costante e aperto alle opportunità che il mondo digitale ha da offrire.

Come guadagnare OnLine? Un buon trampolino di lancio.

Gestione delle aspettative

Stabilire una tempistica precisa per raggiungere questi obiettivi è una sfida complessa e varia notevolmente da persona a persona, la sfida aumenta quando si tratta di costruire ricchezza in modo sostenibile.

Evita di fissare scadenze troppo rigide, poiché potrebbero portarti delusione e frustrazione.

L'aspetto fondamentale è la **gestione delle aspettative**, invece di concentrarti su una scala di tempo dettagliata, ti consiglio di adottare una prospettiva a lungo termine.

? Esempio: Piuttosto che fissare obiettivi mensili o trimestrali, pensa a obiettivi annuali o pluriennali.

Mantieni aspettative realistiche, adotta una prospettiva a lungo termine e concentrati sulla costruzione di successo in modo etico, poi ti aiuteranno tanta *pazienza e perseveranza*.

Ricordati non si tratta solo di guadagnare 10.000 euro al mese, ma di mantenere e incrementare quella cifra nel tempo, quando raggiungi un livello finanziario più elevato, diventa parte della tua identità finanziaria. Quando hai un successo così significativo, diventa difficile concepire una realtà in cui guadagni meno, questo è un potente incentivo per continuare a crescere e migliorare.

Conclusioni

Guadagnare online può rappresentare un'opportunità significativa per migliorare il proprio reddito, ma è importante farlo con consapevolezza e realismo, richiede impegno e costanza nel tempo.

Non aspettarti risultati immediati, ma sii pronto a costruire il tuo successo gradualmente. Espandi le tue operazioni, attraverso l'outsourcing o la collaborazione con altri professionisti, potrai così aumentare notevolmente il tuo reddito. Crea una leva finanziaria per massimizzare i profitti, impara dai tuoi errori e dai fallimenti, il successo richiede impegno e sacrifici iniziali.

Non lasciarti influenzare dalle aspettative irrealistiche alimentate dai social media, concentrati sulla costruzione del tuo successo in modo etico e sostenibile. Evita di fissare scadenze rigide e concentrati su obiettivi annuali o pluriennali, mantieni aspettative realistiche e preparati a perseverare.

In definitiva, guadagnare online è un'opportunità concreta, ma richiede pazienza, dedizione e un approccio oculato. Non si tratta solo di raggiungere un certo livello di guadagno, ma di mantenerlo e farlo crescere nel tempo, facendolo diventare parte della tua identità finanziaria.

Il mio consiglio è di prepararti mentalmente, una volta che ci arrivi, il gioco continua, ma hai già dimostrato a te stesso che sei in grado di farlo. Sii paziente, impara costantemente e non ti scoraggiare se ci vuole più tempo del previsto.

È un percorso personale che richiede impegno e determinazione, ma con la giusta mentalità, puoi raggiungere risultati straordinari.

Sei arrivato fino alla fine dell'articolo, vuole dire che è stato interessante, allora condividilo per un amico sui tuoi profili social.

Da un articolo scritto da Paolo Franzese il 25 Settembre 2023