Come attirare l’attenzione quando si parla in pubblico? Ce lo insegna Jack Ma.

di Paolo Franzese



Jack Ma, imprenditore cinese, terzo uomo più ricco della Cina con un patrimonio di 30,9 miliardi di dollari e fondatore e presidente di una fra le maggiori compagnie di commercio online, la **Alibaba Group**.

Ha cominciato la sua carriera come insegnante, ed oggi quando parla in pubblico riesce ad ottenere la massima attenzione.

Perchè quando parla Jack Ma tutti lo ascoltano? Studiamo la sua gestualità:

- Usa le dita per contare se elenca delle cose nel suo discorso;
- Fa un gesto **“wave off”** per sottolineare qualcosa che non capisce;
- Unisce pollice e indice e poi li solleva su e giù per enfatizzare una frase particolarmente importante;
- Si tocca il petto con una mano per dimostrare che ha interiorizzato quella lezione;
- Mette le mani fuori e poi le tira indietro verso se stesso per enfatizzare il concetto di assunzione (che simboleggia il portare le persone verso se stesso);
- Solleva un dito per enfatizzare un altro punto importante;
- Strizza scetticamente e punta un dito per enfatizzare un concetto;
- Per comunicare al pubblico qualcosa che non debba fare ripropone il gesto **“wave off”**;
- Cambia posizione per indicare un risultato negativo o positivo;
- Un beneficio lo indica facendo ruotare in circolo le mani e poi le tirandole verso se stesso;

Da un articolo scritto da Paolo Franzese il 28 Febbraio 2018

Tutti i contenuti sono sotto Licenza Creative Commons
Contatti +39 388 1020417 - info@imaginepaolo.com